

ATTRACTIVE JOB POST UNDER COVID-19 CIRCUMSTANCES

MARKET DEVELOPMENT SPECIALIST

JOB SUMMARY

As a pioneering position of Business & Market Development team, you'll be the primary contact to help the organization in researching/analyzing the current market and figure out the effective access to new market for boosting the reach scale of Glink's products and services, extended to the participation in the process of designing/upgrading those to cope with market demands as well as enabling business growth and future.

WHAT YOU'LL DO

- Conduct market research/survey based on available data or market insight to come up with comprehensive market analysis reports
- Consolidate appropriate reports and market data, including all impact factors, to propose market development plans
- Play as the key person in implementing market development plans in the coordination with business/salesforce and other stakeholders across Glink's nationwide system
- Promptly adjust/refine market development activities to ensure business growth objectives and customer segments increment/enhancement
- Contribute in the product/service packages designing and launching to the targeted markets

WHAT YOU ARE EXPECTED

- Possess Bachelor's degree in Commercial, Business Admin, Market Research or any related field
- From 2-3 years of experiences at the same position, preferred in healthcare/social enterprise
- Business acumen and comprehensive market insight (healthcare products/services)
- Standard office IT skills (strongly focus on Excel & Power-point)
- Intermediate level of Business English
- Market research/survey & data analysis and reporting skills
- Experiences in product/service package designing and launching

WHAT GLINK OFFERS

- Competitive remuneration package with 13-month salary, annual performance bonus, salary review scheme
- Long-term career development & opportunities to join training activities facilitated by internal experts and external/international organizations



- Professional working environment with community-oriented values
- Attractive employee engagement agenda (teambuilding, monthly happy hours, workshops/events, ...)
- Convenient & comfortable working office located in the heart of District 10, HCMC
- Free or Discount of health services/products

ABOUT US

Glink Vietnam is a pioneering and leading social enterprise, also a trusted community-based organization, in providing the best healthcare services and products to the easily vulnerable population (including people living with HIV and LGBTIQ+ community). We continuously improve ourselves every day to ensure critical impact creation to serve the relevant community and keep building credibility to stakeholders such as project sponsors, technical advisors, etc. within Vietnam market and promisingly international incumbents.

Glink strives for fulfilling our mission and demonstrating our core values in any smallest aspect: Virtue, Professional, Dynamic, Innovative & Community Connection.

Website: www.glinkvn.com

Application: Submit your CV to Mr. Hai Dong – HR & Admin Dept. (dongtran@glinkvn.com - 0339 643 434)

TIN TUYỂN DỤNG HẤP DẪN MÙA DỊCH COVID-19 CHUYÊN VIÊN PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG

TỔNG QUAN VỀ VỊ TRÍ

Với vai trò là một trong những vị trí tiên phong hàng đầu của đội ngũ Phát triển Kinh doanh & Thị trường, bạn sẽ chịu trách nhiệm chính trong việc giúp tổ chức thực thi các nghiệp vụ liên quan đến nghiên cứu/phân tích thị trường hiện tại và đưa ra các chiến lược tiếp cận thị trường mới nhằm gia tăng độ phủ sản phẩm và dịch vụ của Glink, bao gồm cả việc tham gia vào quá trình thiết kế/cập nhật để đáp ứng nhu cầu từ thị trường cũng như tạo bước đệm cho sự phát triển và tương lai của hoạt động kinh doanh.

VAI TRÒ CỦA BẠN

- Thực hiện các hoạt động nghiên cứu/khảo sát thị trường dựa trên nguồn dữ liệu sẵn có hoặc các sự thật ngầm hiểu của thị trường để đưa ra các báo cáo phân tích thị trường chính chu
- Tổng hợp các báo cáo phù hợp và dữ liệu thị trường, bao gồm tất cả các thành tố tác động, để đề xuất các kế hoạch phát triển thị trường
- Đóng vai trò chính trong việc triển khai các kế hoạch phát triển thị trường dưới sự phối hợp chặt chẽ với đội ngũ bán hàng/kinh doanh và các bên liên quan khác trên toàn hệ thống trong nước của Glink
- Kịp thời điều chỉnh/tinh chỉnh các hoạt động phát triển thị trường để đảm bảo mục tiêu tăng trưởng kinh doanh và gia tăng/cải thiện phân khúc khách hàng
- Đóng góp vào quá trình xây dựng và ra mắt các gói sản phẩm/dịch vụ đến những thị trường đích

NHỮNG TIÊU CHÍ MONG ĐỢI Ở BẠN

- Tốt nghiệp Cử nhân ngành Thương mại, Quản trị Kinh doanh, Nghiên cứu Thị trường hoặc các ngành có liên quan
- Khoảng 2-3 năm kinh nghiệm tại vị trí tương đương, ưu tiên trong lĩnh vực Chăm sóc Sức khỏe/Doanh nghiệp Xã hội
- Nhạy bén về kinh doanh và thông tin thị trường (sản phẩm/dịch vụ Chăm sóc Sức khỏe)
- Kỹ năng vi tính văn phòng cơ bản (tập trung vào Excel & Powerpoint)
- Tiếng Anh giao tiếp kinh doanh trung cấp
- Kỹ năng nghiên cứu/khảo sát thị trường và phân tích, báo cáo dữ liệu
- Kinh nghiệm thiết kế và ra mắt gói sản phẩm/dịch vụ

NHỮNG ĐIỀU HẤP DẪN TỪ GLINK

- Chế độ đãi ngộ cạnh tranh với lương tháng 13, thưởng thành tích làm việc hàng năm, chế độ xem xét tăng lương định kỳ
- Lộ trình phát triển sự nghiệp lâu dài và cơ hội tham gia các chương trình đào tạo từ những chuyên gia nội bộ cũng như các tổ chức bên ngoài/quốc tế
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp hướng đến giá trị cộng đồng
- Hoạt động gắn kết nhân sự hấp dẫn (chương trình kết nối, tiệc hàng tháng, hội thảo/sự kiện,...)
- Văn phòng làm việc tiện nghi, thoải mái đặt tại trung tâm Q10, TP.HCM
- Trải nghiệm miễn phí hoặc ưu đãi các sản phẩm/dịch vụ sức khỏe

ĐÔI NÉT VỀ CHÚNG TÔI

Glink Việt Nam là doanh nghiệp xã hội tiên phong và dẫn đầu, cũng như một tổ chức dựa trên cộng đồng đáng tin cậy, trên lĩnh vực cung cấp các dịch vụ, sản phẩm chăm sóc sức khỏe tốt nhất cho các nhóm đối tượng dễ bị tổn thương (bao gồm cộng đồng những người sống chung với HIV và LGBTIQ+). Chúng tôi không ngừng hoàn thiện từng ngày để đảm bảo tạo nên những giá trị quan trọng phục vụ cho cộng đồng và xây dựng hình ảnh uy tín với những tổ chức liên đới như các nhà tài trợ dự án, đơn vị cố vấn kỹ thuật,... trên thị trường Việt Nam và hứa hẹn vươn tầm ra thế giới.

Glink cố gắng từng bước theo đuổi sứ mệnh tổ chức và thể hiện giá trị cốt lõi của chúng tôi trên từng phương diện nhỏ nhất: Tâm đức, Chuyên nghiệp, Nhiệt huyết, Sáng tạo và Kết nối Cộng đồng.

Trang web: www.glinkvn.com

Ứng tuyển: Vui lòng gửi CV của bạn đến Hải Đông – P. Hành Chính – Nhân Sự (dongtran@glinkvn.com - 0339 643 434)